



ANIMER DES FORMATIONS ET GERER DES GROUPES
Professionnalisation des franchiseurs
Formation de formateurs(trices) : Les fondamentaux



Formation pour les réseaux de franchise intégrant les dernières évolutions du décret qualité et l'obligation d'assistance en matière de formation des franchisés.

OBJECTIF DE LA FORMATION :

Animer des formations et gérer des groupes :

- en utilisant la démarche qualité du cadre législatif et les techniques pédagogiques adaptées
- en installant rapidement une dynamique de groupe et une pratique adéquate pour gérer les dysfonctionnements.

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES :

- Repérer les conditions d'apprentissage des adultes en formation, les freins possibles, les leviers de motivation
- Identifier le rôle et les missions du formateur(trice) d'adultes
- Choisir une stratégie pédagogique adaptée : méthodes pédagogiques, techniques d'animation et outils d'apprentissage
- Réguler les phénomènes de groupe : dynamique, situations délicates et dysfonctionnements
- Former efficacement sans ennuyer, grâce à l'innovation pédagogique

PROGRAMME :

- Les conditions d'apprentissages des adultes et les taux de mémorisation
- Former ou enseigner ? Quelle pédagogie pour le(la) formateur(trice) ?
- Les conditions d'adhésion et de motivation des franchisé(e)s à une formation
- Les différentes générations et l'intergénérationnel (une approche sociologique)
- Les différentes méthodes pédagogiques et les techniques d'animation associées
- La classe inversée et le travail collaboratif
- Les outils pédagogiques : les ressources du (de la) formateur(trice) et les supports du (de la) franchisé(e)
- Quelle place pour les outils du numérique ?
- Comment créer une dynamique de groupe ?
- La gestion des situations délicates : la dimension régulation de l'intervenant(e).

PUBLIC VISE :

Les acteurs des réseaux de franchises : formateurs, intervenants occasionnels, dirigeants, responsables formation, responsables RH, administratifs.

PREREQUIS :

Aucun prérequis n'est demandé.

METHODES PEDAGOGIQUES ET RESSOURCES :

- Les méthodes pédagogiques actives et participatives sont privilégiées : travaux en sous-groupes et en ateliers, jeux, tests et cas pratiques.
- Le support de la formation (diaporama) est envoyé par mail aux participants après la formation.

METHODES TECHNIQUES :

- Salle de cours équipée (Internet)
- Application en ligne (QCM interactif)
- Projection écran PC vers TV
- Paperboard

SUIVI ET EVALUATION :

- L'évaluation de la formation est réalisée par les participants en fin de journée (écrite + orale)
- Le bilan de fin de formation est adressé au client
- La validation des acquis de la formation est réalisée par la formatrice, tout au long de la formation, à partir des productions et des présentations des participants.
- Une feuille de présence sera à signer par demi-journée par le stagiaire et la formatrice
- Un questionnaire de positionnement est envoyé aux participants avant la formation.

DOCUMENTS REMIS EN FIN DE FORMATION :

- Attestation de fin de formation
- Attestation de présence

ORGANISATION ET TARIF :

- 2 jours de formation (14H) en présentiel et continu
- Horaires : 9H-12H30 et 14H-17H30
- Lieu de la formation : BYSP AND GO, 8 chemin des Genêts 31120 Portet sur Garonne
- Tarif : 1000 € net (pas de facturation de TVA)

Toutes les personnes en situation de handicap (PMR, malvoyant, malentendant), peuvent assister à toutes nos formations à condition de le signaler au plus tôt afin d'adapter les locaux et les moyens de la prestation à leur situation.