



FORMATION "DEVENIR FRANCHISÉ"

Programme de formation en présentiel

OBJECTIF DE FORMATION

Permettre aux personnes désireuses de devenir franchisées, de comprendre le fonctionnement d'un réseau de franchise et de l'ensemble de la relation franchiseur / franchisé. Diminuer le risque d'erreur dans le choix de son franchiseur en ayant les principaux indicateurs de sélection d'un « bon franchiseur ».

PUBLIC VISÉ ET PRÉ REQUIS

Créateur d'entreprise et demandeur d'emploi.

PROGRAMME DE FORMATION

- Définition de la franchise et du commerce associé en général
- Le choix de son franchiseur en fonction de ses objectifs personnels
- Savoir lire un DIP (le DIP est un Document d'Informations Pré-contractuel obligatoirement remis à un candidat avant la signature d'un contrat de franchise).
- Les obligations d'un franchiseur et d'un franchisé
- Les investissements nécessaires, l'apport financier, le prévisionnel
- La formation initiale et continue dans un réseau de franchise
- Le marketing et la communication





MOYENS PÉDAGOGIQUES, TECHNIQUES ET D'ENCADREMENT MIS EN ŒUVRE

- **Moyens pédagogiques** : Support de formation en Power Point, échanges cas pratiques, mise en situation sur sites Internet spécialisés.
- **Moyens techniques** : Salle équipée, vidéo projecteur, tableau ou paper board, ordinateurs.
- **Moyens d'encadrement** : *Bernard-Yves Saint-Paul*, formateur professionnel depuis 2007, expert en développement de franchise depuis plus de 15 ans.

MOYENS PERMETTANT LE SUIVI ET L'APPRECIATION DES RÉSULTATS

- **Suivi de l'exécution** : Feuilles de présence signées des stagiaires et du formateur par demi-journée et attestation de présence individuelle.
- **Appréciation des résultats** : QCM pour attester du niveau de connaissances acquis individuellement et questionnaire de satisfaction en fin de formation.

ORGANISATION ET FONCTIONNEMENT DE LA FORMATION DES RÉSULTATS

- **Durée totale de la formation** : une journée de 7 heures
- **Horaires** : 9h00-12h00 / 13h00-17h00
- **Rythme** : une journée de 7 heures
- **Horaires** : en continu
- **Mode d'organisation pédagogique** : Présentiel en inter-entreprise, en groupe
- **Lieu de formation** : Salle de formation *BYSP&GO* 8 chemin des Genêts 31120 Portet sur Garonne

DISPOSITIONS FINANCIÈRES

- **Tarif** : 250 € net par personne
- Règlement à l'inscription à la formation. Pas de subrogation de règlement.

DATES POUR L'ANNÉE 2020

Lundi 27 Janvier	Lundi 24 Fevrier	Lundi 16 Mars	Lundi 20 Avril	Mercredi 27 mai	Lundi 22 Juin	Lundi 21 Septembre	Lundi 12 Octobre	Lundi 23 Novembre	Lundi 14 Decembre
-------------------------------	-------------------------------	----------------------------	-----------------------------	------------------------------	----------------------------	---------------------------------	-------------------------------	--------------------------------	--------------------------------

FORMULAIRE D'INSCRIPTION

Nom : Prénom :

Adresse postale :

Adresse mail :

Numéro de téléphone portable :

Situation professionnelle actuelle :

Date de la formation : cocher la case devant la date choisie

27 janvier 24 février 16 mars 20 avril 27 mai 22 juin 21 septembre 12 octobre
23 novembre 14 décembre

Formulaire à envoyer par courrier postal accompagné de votre règlement de 250 € à l'ordre de

BYSP AND GO – 8 chemin des Genêts 31120 Portet sur Garonne, au minimum une semaine avant la date de formation.

